



## Vertriebsingenieur (m/w/d) Geschosswohnungsbau Nord

ALHO Systembau GmbH

 Vertrieb & Verwaltung  Vollzeit  Hamburg

#starkimTeam

### Welche Aufgaben erwarten Sie?

- | Verantwortung für die Akquise und Pflege von Neukundenkontakten
- | Betreuung des vorhandenen Kundenstammes
- | Präsentation, Beratung und Verkauf von schlüsselfertigen Wohngebäuden
- | Kontinuierliches Beobachten und Analysieren der Markt- und Wettbewerbssituation

### Was bringen Sie mit?

- | Ingenieur-, Architekten- bzw. Techniker Ausbildung oder Kaufmann/-frau mit hohem technischem Verständnis
- | Fundierte Erfahrungen im Vertrieb von Geschosswohnbauten
- | Unternehmerisches Denken und Handeln
- | Analytischer und pragmatischer Arbeitsstil

### Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil einer starken Gruppe!

Die ALHO Unternehmensgruppe steht für nachhaltige Innovation und Qualität beim Bauen. Als starkes Familienunternehmen leben wir eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur mit sozialer Verantwortung, Vertrauen und Verbindlichkeit. Ein begeistertes Team aus 1.300 Mitarbeitenden freut sich auf Sie!

### Ihre Benefits:



VWL



Familienunternehmen



Bonuskarte



Flexible Arbeitszeiten



Mitarbeiterereignisse



BGM



Strukturierte Einarbeitung



Regelmäßiges Feedback



Corporate Benefits



Bike Leasing



Moderner, ergonomischer Arbeitsplatz

### Unser HR-Team freut sich auf Sie und auf Ihre Bewerbung unter:

Jana Eiteneuer | Personalreferentin Bewerbermanagement  
Tel: +49 2294 696-3165  
bewerbung@alho-gruppe.com

### ALHO Group Services GmbH

Nordstraße 1  
51597 Morsbach  
www.alho-gruppe.com/karriere